

Ouvrir un restaurant rapide spécialisé dans le burger

Vous avez envie d'indépendance dans votre travail. La restauration vous attire, mais vous ne savez pas comment faire pour vous lancer. La franchise est une bonne solution pour qui veut démarrer vite et facilement. La franchise en restauration rapide offre aux entrepreneurs la possibilité de débiter dans la branche choisie tout en débutant avec une prise de risque minimum.

Pourquoi ouvrir une franchise dans le burger ?

Ouvrir une franchise dans le burger, c'est se positionner sur un marché d'avenir, un marché qui a le vent en poupe et un fort potentiel d'évolution. Mais pour cela, il faut savoir s'affranchir d'une carte des menus à renouveler régulièrement, sans omettre les menus standardisés.

En vous franchisant, vous découvrirez une équipe qui vous accompagnera pas à pas.

Si la restauration rapide n'est pas votre première profession, mais que vous êtes un bon gestionnaire, il est de votre intérêt de choisir une marque déjà connue et reconnue de tout un chacun afin de bénéficier de ses outils et de son savoir-faire. Vous gagnerez en confiance tout en limitant les risques et en augmentant vos chances de réussite.

En rejoignant un réseau de franchise en restauration, vous y découvrirez de nombreux avantages tant sur le plan commercial et économique que juridique.

Les franchisés profiteront de l'image positive du réseau et d'une notoriété déjà acquise et bien installée par l'enseigne, un atout de premier choix lorsque l'on débute.

Les clients seront plus enclins à se rendre dans une enseigne qu'ils connaissent déjà de réputation à la place de la cafétéria ou de la sandwicherie sans notoriété, qu'ils fréquentent habituellement.

Avec votre franchise, l'approvisionnement se fera grâce à votre réseau. Les achats en gros vous permettront de réaliser de belles économies sur les matières premières, ce qui serait bien plus difficile en ouvrant votre restaurant en indépendant.

Pourquoi choisir une franchise Better Days pour ouvrir un restaurant ?

La franchise Better Days est une valeur sûre avec des recettes maisons qui ont fait leurs preuves, gagnez du temps et de l'argent en choisissant notre franchise. Depuis 2011 nous avons pu analyser les facteurs de risques qui mènent à l'échec, avec notre franchise vous minimisez les risques et augmentez vos chances de réussite.

Avec nous pas de plats préparés à l'avance dans une usine avec des matières premières de basse qualité ! Les gens veulent bien payer si le goût est authentique ! Avec nos recettes le succès sera au rendez-vous.

Avec la franchise Better Days, vous êtes guidés dans toutes les étapes de la création du restaurant, un accompagnement de A à Z.

Choisissez notre franchise pour plus de chances de réussites.

Nous partons du principe que vos motivations d'ouvrir un restaurant sont le désir du travail bien fait, de servir de la qualité à vos clients, de gagner de l'argent avec passion dans ce que vous faites.

Maintenant parlons de ce que propose la franchise restaurant Better Days :

- Nos recettes et surtout les secrets des préparations !
- Concept « Pizzeria - grill » avec concept « à volonté »
- Design et concept de décoration avec ses couleurs d'ambiance, les luminaires, tables, chaises et banquettes, (dans le design seulement, le mobilier n'est pas inclus)
- Aide et accompagnement pour le montage de la société
- Aide à la recherche de votre local
- Accompagnement dans l'agencement du local, dans l'achat des équipements et accessoires de cuisine etc.



- Assistance pour toutes les étapes importantes de la création du restaurant.
- Aide à la formation de votre personnel avec outils de formation
- Aide à la mise en place de votre plan de maîtrise sanitaire
- Mise à disposition d'outils performants d'aide à la gestion du restaurant au quotidien
- Service d'optimisation de vos achats (référencement et négociation avec le fournisseur)

Pour un bon développement de leur activité, les franchisés peuvent compter sur les outils marketing innovants :

- Un site internet dédié
- Supports marketing (promotions internet, flyers, affiches)
- Opérations commerciales mensuelles accompagnant le lancement de nouveaux produits
- Forte présence web de la marque (Page **Facebook** de plus de **50 000 Fans**) dont bénéficie chaque franchisé.

Etre franchisé Better Days c'est exercer un métier aux multiples compétences :

- **Management** : vous recrutez, formez et animez une équipe
- **Technique** : vous participez à la préparation des produits suivant des process précis (process étudiés pour une productivité optimale)
- **Hygiène** : vous mettez en place et veillez au respect des procédures d'hygiène
- **Commercial** : vous assurez un accueil chaleureux et un service rapide de vos clients
- **Gestion** : vous gérez les achats et maîtrisez la gestion de votre centre de profit

Les 10 clés de réussite d'un franchisé Better Days :

L'envie d'entreprendre

La capacité à s'impliquer

La polyvalence

Le dynamisme

Le plaisir de la relation clients

Le sens de l'organisation

Le respect du concept

L'ambition

La capacité à manager une équipe

L'envie d'intégrer un réseau à taille humaine



Concept de la franchise Better Days

Better Days, simply better...

Un concept de restaurant de burger avec frites et sodas à volonté !

Depuis 2011, Better days propose une gamme complète de produits à consommer sur place, à emporter ou à la livraison :

- Des menus burgers
- Des menus pizzas
- Des Hot dogs
- Des salades
- Des desserts
- Des glaces

Conditions d'accès :

Année de création du réseau :	2011
Nombre d'implantations :	1
Droit d'entrée :	15000 €
Apport personnel :	35000 €
Redevance de fonctionnement :	1,5% du CA HT
Redevance de publicité :	3% du CA HT
Royalties :	Aucune
Investissement global :	A partir de 120000 €
CA 2 ans :	300000 €
Surface moyenne :	80 m ²
Type de contrat :	Franchise
Durée du contrat :	5 ans

Intéressé ? contacter nous : franchisebetterdays@gmail.com